

Sat?? Temsilcisi

SuperAdmin rolüne sahip kullanıcıların sistem üzerinden satış temsilcilerini görüntüleme, oluşturma ve yönetme süreçlerini tanımlamaktır.

Sat?? Temsilcileri Yönetim Ekranı

SuperAdmin rolünde, sistem içerisinde “**Satış Temsilcileri**” adlı bir yönetim sayfası bulunmalıdır.

Bu ekran üzerinden:

- Sistemde kayıtlı satış temsilcilerinin listesine erişilebilir.
- Sistemdeki kayıtlı satış temsilcilerinde güncelleme yapabilir.
- Mevcut satış temsilcilerinin bilgileri görüntülenebilir.
- Yeni bir satış temsilcisi oluşturulabilir.

Sat?? Temsilcisi Kod Yapıs? (Logo Entegrasyonu)

Önceki sistemde her satış temsilcisine ait bir **temsilci kodu** bulunmaktadır.

Bu kod bilgileri, **Logo uygulamasından** temin edilecektir.

Kod Eşleştirme Kuralı

- Logo sisteminde satış temsilcileri işlemleri kod bazlı yürütüldüğünden,
- Yeni oluşturulan satış temsilcisinin sistemdeki kod bilgisi ile Logo’daki kod bilgisi **birebir aynı olmalıdır**.
- SuperAdmin, yeni satış temsilcisi oluştururken Logo kodu ile eşleştirme işlemi yapmakla yükümlüdür.

Bu eşleştirme, sistem ile Logo arasındaki veri bütünlüğünün sağlanması açısından zorunludur.

Cari Atama Yapıs?

Sistemimizde kayıtlı carilere (müşterilere) bir satış temsilcisi atanır.

- Cari satış temsilcisi atamaları **Specode 4** alanı üzerinden gerçekleştirilir.
- Her cari, tanımlı satış temsilcisi ile ilişkilendirilir.
- Bu ilişkilendirme, teklif ve sipariş süreçlerinde yetki kontrolü amacıyla kullanılır.

Yeni Sat?? Temsilcisi Oluşturma Süreci

SuperAdmin, yeni bir satış temsilcisi oluştururken aşağıdaki bilgileri sisteme girmelidir:

- Ad
- Soyad
- E-posta adresi
- Telefon numarası
- Logo temsilci kodu

Bu bilgiler doğrultusunda sistemde yeni bir kullanıcı kaydı oluşturulur.

Yetki Kapsam? (Cari Bazı? Teklif Yetkisi)

Satış temsilcisi özelinde, teklif verme yetkisi sınırlandırılabilir.

Bu kapsamda sisteme bir **aktif/pasif durum butonu** eklenmelidir.

Bu yetki ayarı aşağıdaki seçenekleri içermelidir:

- **Sadece kendi carilerine teklif verebilir**
- **Tüm carilere teklif verebilir**

Bu yapı sayesinde:

- Yetki kontrolü merkezi olarak yönetilir.
- Rol bazlı değil, temsilci bazlı esneklik sağlanır.(availability)

Logo'dan gelen bilgilerde firmaların satış temsilcisi bilgisi gelmektedir. Satış temsilcisi olmayan firmalar bulunmaktadır. Bu firmalar tüm satış temsilcileri tarafından görüntülenebilir. teklif verebilir ve süreçler işletilebilir.

Yetki Kapsam? (Müşteri Segmenti)

Satış temsilcilerinin hangi ticari işlem grubundaki müşterilere erişebileceğinin ayarlanabileceği bir yetki alanı oluşturulmalıdır.

Mevcut durumda satış temsilcileri tüm müşteri gruplarını görüntüleyememektedir. Bu bilgileri sadece superadmin görebilmelidir. Bu durumun sınırlandırılması gerekmektedir.

Bu kapsamda:

- Satış temsilcisi bazlı filtreleme yapılmalıdır.
- Filtreleme **Specode 3** alanı üzerinden sağlanmalıdır.
- Her satış temsilcisi yalnızca kendisine tanımlanan müşteri segmentini görebilmelidir.
- Yetkisi olmayan müşteri grupları listelerde ve seçim alanlarında görünmemelidir.

Varsayılan olarak:

- **Peşin**
- **Müşteriler**

gruplarının görüntülenmesi yeterlidir.

Bu yapı sayesinde satış temsilcileri şirketin tüm ticari verilerine erişemez, yalnızca kendi yetki alanındaki müşteri gruplarıyla işlem yapabilir.

Revision #8

Created 2026-02-27 06:48:00 UTC by Duygu

Updated 2026-04-13 06:10:51 UTC by Duygu